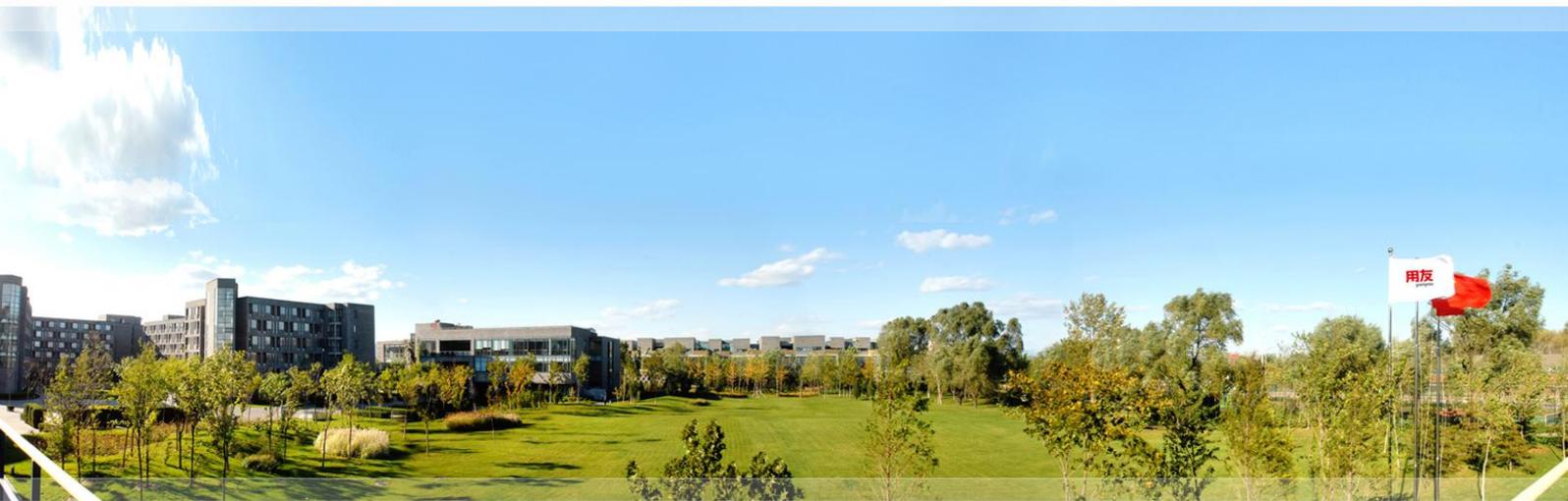


# NC 电子行业解决方案



# 一. 电子行业分析

## 1.1 电子行业背景简介

中国为电子行业生产制造大国，但由于产业基础等各方面原因，一直以来中国电子行业以哑铃式发展，即上游产业——基础的电子元件和末端产业——中端、终端家电为制造核心，其核心部件如半导体、集成电路依然是国外企业占绝大多数份额并拥有核心专利技术。随着中国制造业技术创新能力的不断增强，部分以国有电子企业、行业领先的民营电子企业为代表的电子企业已经开始逐步介入到以上领域中，提升电子行业在中国制造的技术含量和利润占比。

## 1.2 电子行业管理难题分析

- ✓ 产品结构复杂导致产品数据管理、采购及生产计划管理异常复杂；装配生产与零件生产协同困难，导致库存、在制品积压严重，缺件频繁、交期滞后严重；材料利用率低；成本核算不及时准确；设计变更频繁、紧急插单对生产组织产生冲击。
- ✓ 产出品不确定性需求,同种尺寸、性能的硅片制造成电池片，同种性能的电池片制造成组件，最终产出品均具有不确定性,相近效率电池片的替代,硅锭（棒）、硅片、电池片批次、序列号管理，进行质量的追踪。硅片价值高，统计生产过程中的碎片率。
- ✓ 组装型企业零部件品种多、加工进度控制难、工序间在制品多，多种品种的换线频繁导致合批与在制品的合理性管理困难，同时企业的资金计划管理、客户信用管理、原材料采购价格控制困难。
- ✓ 部分单工厂企业成长为多组织的集团型企业，这类企业面临的问题不仅包含上述的问题，同时又增加了组织间的协同难题。信息无法共享，进而各组织间难以实现顺畅的信息沟通，组织间大量内部交易结算工作量大、数据不准，导致多工厂计划协同、多工厂制造协同、多组织供应链协同、集团财务管控等业务难以实现

## 1.3 电子行业企业所面临的形势

### 政策层面：

电子行业是中国经济结构转型的一个重要产业，也是信息消费领域最重要的基础组成部分，相信国家在未来会加大对行业的政策、资金扶持力度，这为行业的快速发展提供良好条件。

### 国际环境：

电子产业从美日韩台向中国转移已经是大势所趋。中国大陆的电子产业越来越深的介入到全球电子产业的供应链体系中。中国电子产业并已经开始向高端设计、制造和研发、品牌运作领域进军，越来越多的品牌开始输出国外并占领海外市场。

### 劳动力红利：

随着我国受教育劳动力的不断增加，我国电子行业拥有工程师红利的优势已经逐步展现，而且我国电子行业企业家正处于上升点，无论从年龄还是从进取精神上均强于老牌电子行业强国日韩美和台湾地区

### 消费群体成熟：

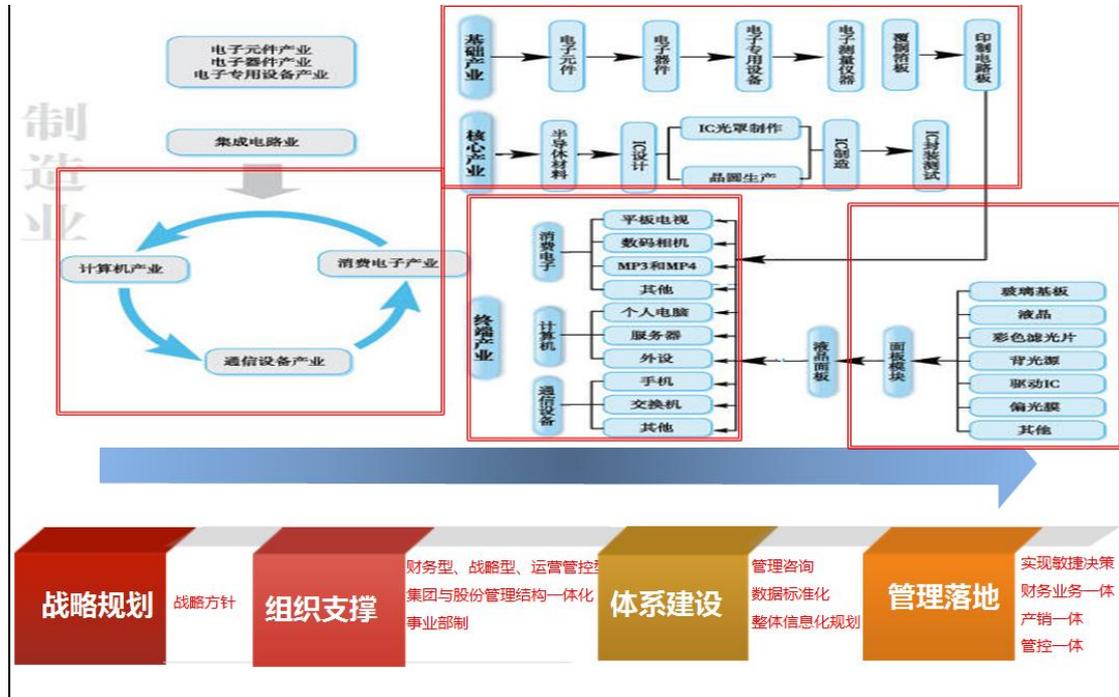
人均 GDP 水平稳步增高，消费者可支配收入提升以及借贷消费理念的普及度增加，都将带来消费升级需求。而企业的技术升级带来的全新的消费产品和消费体验，则不断创造消费需求，带动整个电子行业产业链的快速发展

### 柔性化管理：

企业敏捷性的获得来源于企业的快速应变能力，这需要企业能够建立起弹性的可以快速重新配置的组织结构，业务体系和 IT 系统

## 二、方案概述

### 2.1 NC 电子行业信息化支撑产业链中各环节企业发展



## 2.2 总体蓝图

NC电子行业集团管理信息化总体蓝图



## 三、关键应用

### 方案集合

- ✓ 中国国情和国际化应用结合的集团管控方案
  - 包含符合中国国情的财务会计解决方案
  - 国际化应用（多账簿应用、多语言应用、多国准则应用）
  - 成本管理解决方案
  - 责任中心（利润中心）解决方案
- ✓ 上下游关联和互联网应用结合的供应链解决方案
  - 统一营销平台（销售管理、渠道管理、零售管理、进出口管理）解决方案
  - 采购供应解决方案
  - 供应商门户
  - 经销商门户

- ✓ 集团化管理和多组织协同多元的生产管理解决方案
  - 多组织计划管理解决方案
  - 多组织车间生产管理（工序管理）解决方案
  - 多组织出入库管理解决方案
  - 条码管理解决方案
  - 替代料解决方案
  - ME 制造执行系统解决方案
  - 质量管理解决方案
  - .....

## 四、应用价值

- 1) 满足电子行业产业链中从电子元器件到最终终端产品的全产业管理
- 2) 满足电子行业企业从财务、供应链、生产制造 生产执行、质量、人力资源、资金、预算全业务统一平台管理，避免信息孤岛和多次重复投入。
- 3) 强大二次开发和应用集成平台，满足客户异构系统集成和自行开发的需要。

# 用友 推动管理进步

地址：北京市海淀区北清路 68 号用友软件园

邮编：100094 总机：+86 10 6243 6688

网址：[www.yonyou.com](http://www.yonyou.com) 客户专线：4006 600 588

服务邮箱：[contact@yonyou.com](mailto:contact@yonyou.com)